

» Das Rundum-Sorglos-Paket für die Telefonakquise «

ONLINE-SEMINAR:

Erfolgreiche Telefonakquise • Modul 1 + 2

Stand: 04.06.2021

Zielsetzung

Hier erfahren Sie, wie Sie mit erfolgreichen Vertriebs-Telefonaten den Markt besser kennenlernen und Neukunden sicher gewinnen.

Sie wollen weg von der Bedarfsabfrage und stattdessen kunden- und lösungsorientierte Gespräche führen? Sie erfahren, wie der Einstieg leicht gelingt und Sie strukturiert an ihre Vertriebsaufgabe herangehen. Der Schwerpunkt liegt auf der effizienten Vorbereitung und kompetenten Durchführung eines erfolgreichen Verkaufsgesprächs am Telefon.

Sie lernen unterschiedliche Gesprächsaufhänger kennen und entwickeln Ihren individuellen Gesprächseinstieg sowohl am Empfang als auch beim Ansprechpartner. Gemeinsam erarbeiten wir, wie Sie sicher durch die Akquisegespräche führen und souverän mit Einwänden umgehen.

Ich lade Sie auf eine spannende Reise in die Akquisewelt ein. Ein Werkzeugkoffer aus über 20 Jahren Vertrieb, die Essenz aus vielen Trainings und Live-Telefonaten.

(Weitere Informationen zu den Workshop-Inhalten entnehmen Sie bitte der Rückseite.)

Trainerin



Petra Abeln
 Selbstständige Beraterin,
 Trainerin und Coach

Termine

MODUL 1

8. Juni 2021

UHRZEIT 10:00 – 13:30 Uhr

MODUL 2

9. Juni 2021

UHRZEIT 10:00 – 13:30 Uhr

Methoden

Spannende Kurzvorträge, ein interaktiver Austausch sowie Einzelübungen und Gruppenarbeiten im Live-Online-Format. Außerdem erhalten Sie ein Skript mit Umsetzungshilfe.

Teilnahmegebühren

Pro Person: 520,00 €
BV-Kunden: 410,00 €

(zzgl. MwSt.)

Buchen Sie Ihr Seminar bequem auf www.akademie-der-zeitarbeit.de.

Oder Sie füllen das Formular aus und senden es per E-Mail an info@akademie-der-zeitarbeit.de bzw. per Fax an 042 74 93 15-50.

Weitere Informationen erhalten Sie unter 042 74 93 15-0.

Anmeldung

**Ja, wir melden ___ Teilnehmer* an für
Erfolgreiche Telefonakquise ·
Modul 1 + 2 (Online-Seminar)**

Termin _____

Firma/Rechnungsanschrift

Straße/Hausnummer

PLZ/Ort

Name/Vorname

Name weiterer Teilnehmer

Name weiterer Teilnehmer

Telefon

E-Mail

Beratungsvertrag-Kunde **Seminar-Kunde** **Neukunde**

Datum/Unterschrift/Firmenstempel

Anmeldebestätigung, Rechnung und Zugangslink:

Nach Ihrer Buchung erhalten Sie die Anmeldebestätigung sowie die elektronische Rechnung per E-Mail. Nach Begleichung des Rechnungsbetrages wird Ihnen der Zugangslink sowie technische Hinweise zur Nutzung der Online-Seminar-Software per E-Mail übermittelt.

Die Teilnahmebedingungen entnehmen Sie bitte unserer Internetseite:

www.akademie-der-zeitarbeit.de

Mit dieser Unterschrift erkennen wir die Teilnahmebedingungen an.

Inhalt/Programm

Dauer ca. 2 × 210 min.

MODUL 1

- **Telefonakquise mit Spaß – Wie kann ich mich selbst motivieren?**
- **Effiziente Vorbereitung – Wertvolle Zeit sparen**
- **Wie viel Vertrieb ist nötig? – Kennzahlen im Vertrieb**
- **Die Vielfalt der Gesprächsaufhänger – Worauf muss z.B. bei Stellenanzeigen oder Profilvertrieb geachtet werden?**
- **Ihr individueller Gesprächseinstieg – So gelingt er leicht**
- **Weg von der Bedarfsabfrage – Wichtige Kommunikations- und Fragetechniken**

MODUL 2

- **Vorteil-Nutzen-Argumentation – So heben Sie sich vom Wettbewerb ab**
- **Berater und Partner auf Augenhöhe – Kundenorientierte und kompetente Ansprache**
- **Wie bekomme ich einen Termin beim Kunden? – Termine sicher argumentieren**
- **Einwänden mit Biss und Charme sicher begegnen – So macht Vertrieb Spaß!**
- **Ein souveräner Abschluss – So setzen Sie dem Gespräch das Sahnehäubchen auf**
- **Die nächsten Schritte planen – Kontaktketten aufbauen**

WICHTIGER HINWEIS

Dank des Live-Online-Formats können sich Trainerin und alle Teilnehmenden audiovisuell austauschen. Bitte stellen Sie sicher, dass Sie Zugriff auf ein Mikrofon oder Telefon haben. Die Nutzung einer Webcam ist optional, wird aber für die vollständige interaktive Erfahrung sehr empfohlen.