



» Alle Grundlagen  
für Ihren Erfolg im  
Vertrieb! «

Stand: 07.12.2021

## Neu in der Akquisewelt • Erfolgreicher Einstieg in den Vertrieb

### Zielsetzung

Dieses Seminar richtet sich an Azubis und Einsteiger in der Personaldienstleistung und vermittelt praxisnah alle Grundlagen für einen erfolgreichen Vertrieb. Ihr Ziel ist eine souveräne Gesprächsführung sowohl bei der Neukundengewinnung am Telefon als auch im Terminbesuch vor Ort. Sie erhalten Rüstzeug für eine effiziente Vorbereitung, Ihren persönlichen Gesprächseinstieg, eine wertschätzende Fragetechnik und das souveräne Umgehen mit Einwänden. Und mit einer sicheren Vorteilsargumentation punkten Sie bei den Terminabschlüssen.

Ich lade Sie auf eine spannende Reise in die Akquisewelt ein. Ein Werkzeugkoffer aus über 20 Jahren Vertrieb, die Essenz aus vielen Trainings und Live-Telefonaten garantieren Ihnen den Spass und die Freude im Vertrieb.

(Weitere Informationen zu den Workshop-Inhalten entnehmen Sie bitte der Rückseite.)

IN KOOPERATION MIT  
 **BAP**  
AKADEMIE

### Trainerin



**Petra Abeln**  
Selbstständige Beraterin,  
Trainerin und Coach

### Termine

**15. März 2022**

**ORT** Göttingen **HOTEL** Freizeit In

**8. September 2022**

**ORT** Kassel **HOTEL** Schlosshotel

### Methoden

Spannende Kurzvorträge und Diskussionen, sowie interessante Gruppenarbeiten und praktische Übungen in Kleingruppen vermitteln Ihnen die neuesten Informationen. Außerdem erhalten Sie ein Fotoskript und ein Hand-Out mit Umsetzungshilfe.

### Teilnahmegebühren

**Pro Person: 620,00 €**

**BV-Kunden +**

**BAP-Mitglieder: 510,00 €**

(zzgl. MwSt.)

Buchen Sie Ihr Seminar bequem auf [www.akademie-der-zeitarbeit.de](http://www.akademie-der-zeitarbeit.de).

Oder Sie füllen das Formular aus und senden es per E-Mail an [info@akademie-der-zeitarbeit.de](mailto:info@akademie-der-zeitarbeit.de) bzw. per Fax an 042 74 93 15-50.

Weitere Informationen erhalten Sie unter 042 74 93 15-0.

IN KOOPERATION MIT



## Anmeldung

**Ja, wir melden \_\_\_ Teilnehmer\* an für  
Neu in der Akquisewelt ·  
Erfolgreicher Einstieg in den Vertrieb**

Termin

Veranstaltungsort

Firma/Rechnungsanschrift

Straße/Hausnummer

PLZ/Ort

Name/Vorname

Name weiterer Teilnehmer

Name weiterer Teilnehmer

Telefon

E-Mail

**Beratungsvertrag-Kunde**     **Seminar-Kunde**     **Neukunde**

**BAP-Mitglied**

Datum/Unterschrift/Firmenstempel

### Anmeldebestätigung und Rechnung:

Nach Ihrer verbindlichen Anmeldung erhalten Sie umgehend die Eingangsbestätigung. Kurz vor Seminarbeginn übersenden wir Ihnen die Anmeldebestätigung, die Wegbeschreibung zum Veranstaltungsort und die Rechnung. Die Teilnahmebedingungen entnehmen Sie bitte unserer Internetseite:

[www.akademie-der-zeitarbeit.de](http://www.akademie-der-zeitarbeit.de)

Mit dieser Unterschrift erkennen wir die Teilnahmebedingungen an.

\* Wir können jederzeit ohne zusätzliche Kosten einen Ersatzteilnehmer benennen.

## Inhalt/Programm

BEGINN 09:30 Uhr    ENDE 17:00 Uhr

- **Die eigene Motivation und Einstellung zum Vertrieb – Sie haben das, was der Kunde braucht!**
- **Effiziente Vorbereitung – Wertvolle Zeit sparen**
- **Die Vielfalt der Gesprächsaufhänger – Worauf muss geachtet werden?**
- **Professioneller Gesprächseinstieg – So gelingt er leicht**
- **Weg von der Bedarfsabfrage – Wichtige Kommunikations- und Fragetechniken**
- **Einwänden mit Biss und Charme sicher begegnen – So macht Vertrieb Spaß!**
- **Vorteil-Nutzen-Argumentation – Den Kunden begeistern und gewinnen**
- **Berater und Partner auf Augenhöhe - Kundenorientierte Ansprache**
- **Wie bekomme ich einen Termin beim Kunden? – Termine sicher argumentieren**
- **Dem Termingespräch eine Struktur geben von A bis Z**