



EdgarSchröder®

Akademie der Zeitarbeit

EINSTEIGER
FORTGESCHRITTENE

» **Machen Sie den Unterschied!** «

Stand: 09.12.2021

 **ONLINE-SEMINAR:**

Neukundenakquise am Telefon · Modern – Individuell – ANDERS

Zielsetzung

Sie sind neu im Vertrieb oder wollen Ihre jahrelange Akquiseerfahrung einmal auf den Prüfstand stellen? Dann sind Sie hier genau richtig. Wir alle haben unsere Muster und Vorgehensweisen, die nicht immer hilfreich sind. Eingefahrene Gesprächsaufhänger und Standardsätze hört der Kunde mehrmals am Tag und reagiert automatisch mit Abwehr.

Heben Sie sich deutlich vom Wettbewerb ab und punkten Sie mit Ihrer Persönlichkeit, entwickeln Sie individuelle Gesprächsaufhänger, die anders sind und stellen Sie die Bedürfnisse des Kunden in den Vordergrund. Wie das alles einfach gelingt, erfahren Sie in diesem Power-Online-Webinar. Sie erhalten weiterhin Rüstzeug zum Umgang mit Einwänden und mit einer fundierten Fragerhetorik erfahren Sie mehr vom Kunden – so bleiben Ihre Anrufe in Erinnerung. Mit der richtigen Einstellung, einer guten Vorbereitung und einer Portion Gelassenheit gelingen Ihre Telefonate nicht nur leicht, sondern machen auch noch Spaß!

(Weitere Informationen zu den Workshop-Inhalten entnehmen Sie bitte der Rückseite.)

Trainerin



Petra Abeln
Selbstständige Beraterin,
Trainerin und Coach

Termine

23. Februar 2022

UHRZEIT 10:30 – 12:00 Uhr

Methoden

Ein spannender Vortrag und eine interessante Präsentation mit Kurzumfragen zu aktuellen Praxis-Beispielen vermitteln Ihnen die neuesten Informationen. Zudem erhalten Sie als Nachschlagewerk die Präsentation in elektronischer Form per E-Mail.

Teilnahmegebühren

Pro Person: 96,00 €
BV-Kunden: 78,00 €

(zzgl. MwSt.)

Buchen Sie Ihr Seminar bequem auf www.akademie-der-zeitarbeit.de.

Oder Sie füllen das Formular aus und senden es per E-Mail an info@akademie-der-zeitarbeit.de bzw. per Fax an 042 74 93 15-50.

Weitere Informationen erhalten Sie unter 042 74 93 15-0.

Anmeldung

**Ja, wir melden ___ Teilnehmer* an für
Neukundenakquise am Telefon ·
Modern – Individuell – ANDERS
(Online-Seminar)**

Termin

Firma/Rechnungsanschrift

Straße/Hausnummer

PLZ/Ort

Name/Vorname

Name weiterer Teilnehmer

Name weiterer Teilnehmer

Telefon

E-Mail

Beratungsvertrag-Kunde **Seminar-Kunde** **Neukunde**

Datum/Unterschrift/Firmenstempel

Anmeldebestätigung, Rechnung und Zuganglink:

Nach Ihrer Buchung erhalten Sie die Anmeldebestätigung sowie die elektronische Rechnung per E-Mail. Nach Begleichung des Rechnungsbetrages wird Ihnen der Zuganglink sowie technische Hinweise zur Nutzung der Online-Seminar-Software per E-Mail übermittelt.

Die Teilnahmebedingungen entnehmen Sie bitte unserer Internetseite:

www.akademie-der-zeitarbeit.de

Mit dieser Unterschrift erkennen wir die Teilnahmebedingungen an.

Inhalt/Programm

Dauer ca. 90 min.

- **Motivation – die eigene Einstellung entscheidet über den Gesprächserfolg**
- **Verkaufpsychologie – Positive Sprache – Positives Gefühl – Erfolg!**
- **Wie komme ich an die richtigen Ansprechpartner?**
- **Wer will ich sein: Berater oder Verkäufer? – Der Unterschied macht's**
- **Vielfalt der Gesprächsaufhänger – „Ich habe Ihre Stellenanzeige gesehen“ ist es sicher nicht**
- **Fragetechnik und Rhetorik – Mehr Wertschätzung und Kundenorientierung**
- **Rüstzeug für Ihren individuellen Leitfaden**
- **Einwände – Mit Schlagfertigkeit und Humor zum Ziel kommen**