



EdgarSchröder®

Akademie der Zeitarbeit

FÜHRUNGSKRÄFTE  
FORTGESCHRITTENE

» Das Erreichen Ihrer Ziele hängt davon ab, was Sie JETZT tun! «

Stand: 09.12.2021

☁ LIVE-ONLINE-SEMINAR:

## Vertrieb 2022 strukturieren · Den Erfolg planbar machen!

### Zielsetzung

**Sie überlassen Ihren Erfolg nicht dem Zufall – Mehr strategisches Handeln und eine effizientere Marktbearbeitung helfen Ihnen dabei.**

Zurzeit haben wir mehr Aufträge als Bewerber und das hat unmittelbaren Einfluss auf unser Vertriebsverhalten. Gefühlt „hecheln“ wir ständig hinterher und können die eingehenden Aufträge nicht einmal besetzen – das führt zu Frust und lähmt uns in unseren **Handlungsmöglichkeiten**.

Proaktives Handeln, Chancen erkennen und die Richtung selber bestimmen, das ist das Ziel. Hier erfahren Sie, wie Sie bestehende Kundenkontakte sinnvoll ausbauen, verlorene Kunden zurückgewinnen und mit neuen Wegen zu mehr Neukunden kommen. Sie definieren Zielkunden mittels einer Potentialanalyse, individualisieren Ihr Pricing und entwickeln strategische Kontaktketten, mit denen Sie Wettbewerbskunden „knacken“. Durch eine vorausschauende Planung und mit einem sicheren Controlling können Sie schnell auf veränderte Situationen reagieren und geeignete Maßnahmen ergreifen – Sie machen Ihren Erfolg planbar!

(Weitere Informationen zu den Workshop-Inhalten entnehmen Sie bitte der Rückseite.)

### Trainerin



**Petra Abeln**  
Selbstständige Beraterin,  
Trainerin und Coach

### Termine

**10. Februar 2022**

**UHRZEIT** 09:30 – 16:00 Uhr

### Methoden

Spannende Kurzvorträge und ein interaktiver Austausch sowie Einzelübungen und Gruppenarbeiten im Live-Online-Format. Das Aufgreifen von Situationen aus dem Arbeitsalltag und deren Bearbeitung garantieren Ihnen Praxisnähe. Zudem erhalten Sie als Nachschlagewerk die Präsentation in elektronischer Form per E-Mail.

### Teilnahmegebühren

**Pro Person: 640,00 €**  
**BV-Kunden: 520,00 €**

(zzgl. MwSt.)

Buchen Sie Ihr Seminar bequem auf [www.akademie-der-zeitarbeit.de](http://www.akademie-der-zeitarbeit.de).

Oder Sie füllen das Formular aus und senden es per E-Mail an [info@akademie-der-zeitarbeit.de](mailto:info@akademie-der-zeitarbeit.de) bzw. per Fax an 042 74 93 15-50.

Weitere Informationen erhalten Sie unter 042 74 93 15-0.

## Anmeldung

**Ja, wir melden — Teilnehmer\* an für**  
**Vertrieb 2022 strukturieren ·**  
**Den Erfolg planbar machen!**  
**(Online-Seminar)**

Termin

Firma/Rechnungsanschrift

Straße/Hausnummer

PLZ/Ort

Name/Vorname

Name weiterer Teilnehmer

Name weiterer Teilnehmer

Telefon

E-Mail

**Beratungsvertrag-Kunde**     **Seminar-Kunde**     **Neukunde**

Datum/Unterschrift/Firmenstempel

### Anmeldebestätigung, Rechnung und Zugangslink:

Nach Ihrer Buchung erhalten Sie die Anmeldebestätigung sowie die elektronische Rechnung per E-Mail. Nach Begleichung des Rechnungsbetrages wird Ihnen der Zugangslink sowie technische Hinweise zur Nutzung der Online-Seminar-Software per E-Mail übermittelt.

Die Teilnahmebedingungen entnehmen Sie bitte unserer Internetseite:

[www.akademie-der-zeitarbeit.de](http://www.akademie-der-zeitarbeit.de)

Mit dieser Unterschrift erkennen wir die Teilnahmebedingungen an.

## Inhalt/Programm

Dauer ca. 390 min.

- Das eigene Unternehmen analysieren – Stärken und Schwächen
- Ziele definieren und erreichen – Ein einfaches Modell hilft Ihnen dabei
- Strategische Marktbearbeitung mit unterschiedlichen Vertriebsstrategien – kunden- und bewerbermarktorientiert agieren
- Strukturierter Vertrieb – Zielgruppenspezifische Aktionspläne
- Umsätze und Professionalität steigern – Quantitäts- und Qualitätsziele setzen
- Individuelles und marktgerechtes Pricing
- Bestandskunden weiter ausbauen – aber richtig!
- Neukundengewinnung – Moderne Vertriebswege nutzen
- Strategische Kontaktketten – Wettbewerbskunden „knacken“
- ABC-Analyse – Nicht jeder Kunde ist gleich wichtig – 80:20-Regel
- Controlling und Nachhaltigkeit sichern Ihren Erfolg

### WICHTIGER HINWEIS

Dank des Live-Online-Formats können sich Trainerin und alle Teilnehmenden audiovisuell austauschen. Bitte stellen Sie sicher, dass Sie Zugriff auf ein Mikrofon oder Telefon haben. Die Nutzung einer Webcam ist optional, wird aber für die vollständige interaktive Erfahrung sehr empfohlen.