



EdgarSchröder®

Akademie der Zeitarbeit

FORTGESCHRITTENE

» Umsatzsteigerung durch
Personalvermittlung! «

Stand: 06.12.2022

☁ ONLINE-SEMINAR:

Personalvermittlung erfolgreich verkaufen

Zielsetzung

Den Markt weiter ausbauen indem Sie Personalvermittlung aktiv verkaufen - das ist Ihr Ziel.

Bei vielen Personaldienstleistern steht die Zeitarbeit im Vordergrund. Gleichzeitig verändern sich die Ansprüche der Kunden und Kandidaten an moderne HR-Dienstleistung, so dass das Thema Personalvermittlung für viele Personaldienstleister einen immer höheren Stellenwert bekommt. Personalvermittlung sollte somit zum Kerngeschäft dazugehören und nicht dem Zufall überlassen werden.

Erfahren Sie hier, welche neuen Chancen sich für Sie am Arbeitsmarkt ergeben. Wie Sie PV leicht in Ihr Tagesgeschäft integrieren und somit Ihre Umsätze steigern. Wie Sie die Unterschiede zwischen ZA und PV strategisch einsetzen und was Sie bei der praktischen Umsetzung im Vertrieb berücksichtigen müssen. Sie lernen alle wichtigen Instrumente und Erfolgsfaktoren der Personalvermittlung kennen und erweitern somit erfolgreich Ihr Geschäftsfeld in einem immer enger werdenden Kandidatenmarkt.

(Weitere Informationen zu den Workshop-Inhalten entnehmen Sie bitte der Rückseite.)

Trainerin



Petra Abeln
Selbstständige Beraterin,
Trainerin und Coach

Termine

6. Juni 2023

UHRZEIT 09:00 – 15:30 Uhr

Methoden

Ein spannender Vortrag, interessante Diskussionen sowie praktische Übungen in Kleingruppen vermitteln Ihnen die neuesten Informationen. Außerdem erhalten Sie ein Skript / Hand-Out.

Teilnahmegebühren

Pro Person: 490,00 €
BV-Kunden: 380,00 €

(zzgl. MwSt.)

Buchen Sie Ihr Seminar bequem auf www.akademie-der-zeitarbeit.de.

Oder Sie füllen das Formular aus und senden es per E-Mail an info@akademie-der-zeitarbeit.de bzw. per Fax an 042 74 93 15-50.

Weitere Informationen erhalten Sie unter 042 74 93 15-0.

Anmeldung

Ja, wir melden — Teilnehmer* an für Personalvermittlung erfolgreich verkaufen (Online-Seminar)

_____ Termin

_____ Firma/Rechnungsanschrift

_____ Straße/Hausnummer

_____ PLZ/Ort

_____ Name/Vorname

_____ Name weiterer Teilnehmer

_____ Name weiterer Teilnehmer

_____ Telefon

_____ E-Mail

Beratungsvertrag-Kunde **Seminar-Kunde** **Neukunde**

_____ Datum/Unterschrift/Firmenstempel

Anmeldebestätigung, Rechnung und Zuganglink:

Nach Ihrer Buchung erhalten Sie die Anmeldebestätigung sowie die elektronische Rechnung per E-Mail. Nach Begleichung des Rechnungsbetrages wird Ihnen der Zuganglink sowie technische Hinweise zur Nutzung der Online-Seminar-Software per E-Mail übermittelt.

Die Teilnahmebedingungen entnehmen Sie bitte unserer Internetseite:

www.akademie-der-zeitarbeit.de

Mit dieser Unterschrift erkennen wir die Teilnahmebedingungen an.

Inhalt/Programm

Dauer ca. 390 min.

MODUL 1

- **Marktanalyse – Welche Branchen sind interessant?**
- **Strategisches Vorgehen im Vertrieb – Den Markt professionell erobern**
- **Neue Wege bei der Kundenansprache – Zeitgemäße Vertriebsmaßnahmen und individuelle Kundengespräche**
- **Gezielte Fragen und Gesprächsaufhänger in der Personalvermittlung – So kommen Sie ins Gespräch**

MODUL 2

- **Recruitierungswege und erfolgreiche Kandidatenansprache – Einblicke in die unterschiedlichen Möglichkeiten**
- **Professionelle Aufbereitung der Unterlagen – Ansprechende Layouts**
- **Vertrags- und Honorarregelungen – Recht und Gesetz**
- **Kalkulation und Argumentation in der Personalvermittlung – Selbstbewusst hohe Honorare argumentieren**