



EdgarSchröder®

Akademie der Zeitarbeit

EINSTEIGER

» Das Erreichen Ihrer Ziele hängt davon ab, was Sie JETZT tun! «

Stand: 12.12.2022

 LIVE-ONLINE-SEMINAR:

Vertrieb 2023 strukturieren • Den Erfolg planbar machen!

Zielsetzung

Sie überlassen Ihren Erfolg nicht dem Zufall – Mehr strategisches Handeln und eine effizientere Marktbearbeitung helfen Ihnen dabei.

Häufig werden wir vom Tagesgeschäft eingeholt, reagieren auf Interessenten-Anfragen und Bestandskunden-Aufträge, statt den Markt proaktiv zu bearbeiten. Hier erfahren Sie, wie Sie bestehende Kundenkontakte weiter ausbauen, verlorene Kunden zurückgewinnen und mit neuen Wegen zu mehr Neukunden kommen – zielgruppenspezifisches Handeln statt Gießkannenprinzip. Sie definieren Zielkunden mittels einer Potentialanalyse und entwickeln strategische Kontaktketten mit denen Sie Wettbewerbskunden „knacken“. Durch eine vorausschauende Planung und mit einem sicheren Controlling können Sie schnell auf veränderte Situationen reagieren und geeignete Maßnahmen ergreifen – Sie machen Ihren Erfolg planbar!

(Weitere Informationen zu den Workshop-Inhalten entnehmen Sie bitte der Rückseite.)

IN KOOPERATION MIT

AKADEMIE

Trainerin



Petra Abeln
Selbstständige Beraterin,
Trainerin und Coach

Termine

MODUL 1

14. Februar 2023

UHRZEIT 9:00 – 12:30 Uhr

MODUL 2

15. Februar 2023

UHRZEIT 9:00 – 12:30 Uhr

Methoden

Spannende Kurzvorträge und ein interaktiver Austausch im Live-Online-Format. Außerdem erhalten Sie ein Skript mit Umsetzungshilfe.

Teilnahmegebühren

Pro Person: 490,00 €

BV-Kunden +

BAP-Mitglieder: 380,00 €

(zzgl. MwSt.)

Buchen Sie Ihr Seminar bequem auf www.akademie-der-zeitarbeit.de.

Oder Sie füllen das Formular aus und senden es per E-Mail an info@akademie-der-zeitarbeit.de bzw. per Fax an 042 74 93 15-50.

Weitere Informationen erhalten Sie unter 042 74 93 15-0.

IN KOOPERATION MIT



Anmeldung

**Ja, wir melden ___ Teilnehmer* an für
Vertrieb 2023 strukturieren ·
Den Erfolg planbar machen!
(Online-Seminar)**

Termin

Veranstaltungsort

Firma/Rechnungsanschrift

Straße/Hausnummer

PLZ/Ort

Name/Vorname

Name weiterer Teilnehmer

Name weiterer Teilnehmer

Telefon

E-Mail

Beratungsvertrag-Kunde

Seminar-Kunde

Neukunde

BAP-Mitglied

Datum/Unterschrift/Firmenstempel

Anmeldebestätigung, Rechnung und Zuganglink:

Nach Ihrer Buchung erhalten Sie die Anmeldebestätigung sowie die elektronische Rechnung per E-Mail. Nach Begleichung des Rechnungsbetrages wird Ihnen der Zuganglink sowie technische Hinweise zur Nutzung der Online-Seminar-Software per E-Mail übermittelt.

Die Teilnahmebedingungen entnehmen Sie bitte unserer Internetseite:

www.akademie-der-zeitarbeit.de

Mit dieser Unterschrift erkennen wir die Teilnahmebedingungen an.

Inhalt/Programm

Dauer ca. 2 x 210 min.

MODUL 1

- **Das eigene Unternehmen analysieren – Stärken und Schwächen**
- **Ziele definieren und erreichen – Ein einfaches Modell hilft Ihnen dabei**
- **Strategische Marktbearbeitung – Kunden- und Bewerbermarktorientiert agieren**
- **Proaktiver Vertrieb – Die passenden Aufträge für Bewerber und Mitarbeiter**
- **Strukturierter Vertrieb – Zielgruppenspezifische Aktionspläne**
- **Umsätze und Professionalität steigern – Quantitäts- und Qualitätsziele**

MODUL 2

- **Bestandskunden weiter ausbauen – aber richtig!**
- **Neukundengewinnung – Moderne Vertriebswege nutzen**
- **Strategische Kontaktketten – Wettbewerbskunden „knacken“**
- **ABC-Analyse – Nicht jeder Kunde ist gleich wichtig**
- **Controlling und Nachhaltigkeit sichern Ihren Erfolg**