



EdgarSchröder®

Akademie der Zeitarbeit

FÜHRUNGSKRÄFTE

» Vertrieb mit Profil – Eindruck hinterlassen beim Kunden! «

Stand: 07.12.2021

LIVE-ONLINE-SEMINAR:

Erfolgreicher Profil-Vertrieb – aber richtig!

Zielsetzung

Simplem Verkaufen war gestern. Stellen Sie sich stattdessen die Frage: Was wollen die Kunden wirklich? Entwickeln Sie sich zum bedarfsorientierten, professionellen Partner!

Sie kennen das: „Endlich ein Profil, etwas Konkretes, das wir dem Kunden anbieten können!“ Dann werden Anzeigen gesucht, auf die das Profil passt und der Kunde wird kontaktiert. Doch nicht immer kann der Mitarbeiter oder Kandidat sofort über die AÜ beginnen oder man bekommt als Antwort: „Danke, wir stellen selber ein.“ – Was nun?

In diesem interaktiven Live-Online-Seminar erfahren Sie, wie Sie sich professionell auf das Gespräch vorbereiten. Sie erfahren, welche konkreten Fragen Sie dem Kunden stellen müssen, damit er mit Ihnen ins Gespräch geht. Sie lernen, das Profil ansprechend zu präsentieren und das sichere Anwenden der Vorteil-Nutzen-Argumentation. Am Ende des Seminars sind Sie in der Lage, Ihr Profil erfolgreich zu nutzen und damit den Interessenten zum Kunden in der AÜ oder Personalvermittlung zu machen.

IHR NUTZEN:

- Sie werden als professioneller Partner wahrgenommen und nicht nur als Verkäufer, der sein Produkt verkaufen will
- Ein sicheres Auftreten beim Präsentieren des Unternehmens und des Produktes
- Sie verfügen über eine ansprechende Profilgestaltung / Layout
- Sie erweitern Ihr Produktportfolio mit einer professionellen Personalvermittlung

(Weitere Informationen zu den Workshop-Inhalten entnehmen Sie bitte der Rückseite.)

Trainerin



Petra Abeln
Selbstständige Beraterin,
Trainerin und Coach

Termine

8. Februar 2022

UHRZEIT 09:30 – 13:00 Uhr

Methoden

Spannende Kurzvorträge und ein interaktiver Austausch sowie Einzelübungen und Gruppenarbeiten im Live-Online-Format. Das Aufgreifen von Situationen aus dem Arbeitsalltag und deren Bearbeitung garantieren Ihnen Praxisnähe. Zudem erhalten Sie als Nachschlagewerk die Präsentation in elektronischer Form per E-Mail.

Teilnahmegebühren

Pro Person:	320,00 €
BV-Kunden:	260,00 €

(zzgl. MwSt.)

Buchen Sie Ihr Seminar bequem auf www.akademie-der-zeitarbeit.de.

Oder Sie füllen das Formular aus und senden es per E-Mail an info@akademie-der-zeitarbeit.de bzw. per Fax an 042 74 93 15-50.

Weitere Informationen erhalten Sie unter 042 74 93 15-0.

Anmeldung

**Ja, wir melden — Teilnehmer* an für
Erfolgreicher Profil-Vertrieb –
aber richtig! (Online-Seminar)**

Termin

Firma/Rechnungsanschrift

Straße/Hausnummer

PLZ/Ort

Name/Vorname

Name weiterer Teilnehmer

Name weiterer Teilnehmer

Telefon

E-Mail

Beratungsvertrag-Kunde **Seminar-Kunde** **Neukunde**

Datum/Unterschrift/Firmenstempel

Anmeldebestätigung, Rechnung und Zugangslink:

Nach Ihrer Buchung erhalten Sie die Anmeldebestätigung sowie die elektronische Rechnung per E-Mail. Nach Begleichung des Rechnungsbetrages wird Ihnen der Zugangslink sowie technische Hinweise zur Nutzung der Online-Seminar-Software per E-Mail übermittelt.

Die Teilnahmebedingungen entnehmen Sie bitte unserer Internetseite:

www.akademie-der-zeitarbeit.de

Mit dieser Unterschrift erkennen wir die Teilnahmebedingungen an.

Inhalt/Programm

Dauer ca. 210 min.

- **Ansprechende Gestaltung des Profils – Was kommt an?**
- **Den passenden Einstieg in das Gespräch finden**
- **Die richtigen Fragen – So erfahren Sie mehr vom Kunden!**
- **Das Profil professionell und kundenorientiert präsentieren**
- **AÜ oder Personalvermittlung – Sie sind auf beides vorbereitet**
- **„Wir stellen selber ein“ – Einwänden sicher begegnen**

WICHTIGER HINWEIS

Dank des Live-Online-Formats können sich Trainerin und alle Teilnehmenden audiovisuell austauschen. Bitte stellen Sie sicher, dass Sie Zugriff auf ein Mikrofon oder Telefon haben. Die Nutzung einer Webcam ist optional, wird aber für die vollständige interaktive Erfahrung sehr empfohlen.