



EdgarSchröder®

Akademie der Zeitarbeit

**FORTGESCHRITTENE
EINSTEIGER**

» **Billig kann jeder!** «

Stand: 09.12.2021

 **LIVE-ONLINE-SEMINAR:**

Preisverhandlungen 2022 · Preisgespräche selbstbewusst führen

Zielsetzung

Preisgespräche fallen vielen Verkäufern schwer. Aussagen des Kunden: »Sie sind zu teuer« oder »Ich habe günstigere Angebote vorliegen« sind oft Auslöser für verfrühte Preisreduktionen. Das ist angesichts steigender Kosten sowie der zunehmenden Herausforderungen am Bewerbermarkt keine empfehlenswerte Strategie.

Ziel des Seminars ist es, die eigene Verhandlungsposition zu stärken und Verhandlungskompetenzen zu optimieren. Ihre innere Haltung zu höheren Preisen gepaart mit verkäuferischem Können entscheiden über höhere Margen. Selbstbewusste Preisverhandlungen bei Neukunden sowie überzeugende Preisanpassungsgespräche bei Bestandskunden stehen in diesem Seminar im Vordergrund.

Wie können Preise verkauft werden, ohne sich für die eigene Kalkulation zu rechtfertigen – Rechtfertigung vs. Argumente? Welche Preisargumente überzeugen den Kunden? Pünktliche und motivierte Mitarbeiter sind es sicher nicht. Welche Verhandlungstaktiken gibt es und wann wenden Sie diese an? Diesen und anderen Fragen gehen wir in dem interaktiven Online-Seminar nach. Seien Sie Teil eines spannenden Austausches und gewinnen Sie mehr Spaß am Verhandeln.

(Weitere Informationen zu den Workshop-Inhalten entnehmen Sie bitte der Rückseite.)

Trainerin



Petra Abeln
Selbstständige Beraterin,
Trainerin und Coach

Termine

1. März 2022

UHRZEIT 09:30 – 16:00 Uhr

Methoden

Spannende Kurzvorträge und ein interaktiver Austausch sowie Einzelübungen und Gruppenarbeiten im Live-Online-Format. Das Aufgreifen von Situationen aus dem Arbeitsalltag und deren Bearbeitung garantieren Ihnen Praxisnähe. Zudem erhalten Sie als Nachschlagewerk die Präsentation in elektronischer Form per E-Mail.

Teilnahmegebühren

Pro Person: 640,00 €
BV-Kunden: 520,00 €

(zzgl. MwSt.)

Buchen Sie Ihr Seminar bequem auf www.akademie-der-zeitarbeit.de.

Oder Sie füllen das Formular aus und senden es per E-Mail an info@akademie-der-zeitarbeit.de bzw. per Fax an 042 74 93 15-50.

Weitere Informationen erhalten Sie unter 042 74 93 15-0.

Anmeldung

☐ **Ja, wir melden — Teilnehmer* an für
Preisverhandlungen 2022 ·
Preisgespräche selbstbewusst führen
(Online-Seminar)**

Termin _____

Firma/Rechnungsanschrift

Straße/Hausnummer

PLZ/Ort

Name/Vorname

Name weiterer Teilnehmer

Name weiterer Teilnehmer

Telefon

E-Mail

☐ **Beratungsvertrag-Kunde** ☐ **Seminar-Kunde** ☐ **Neukunde**

Datum/Unterschrift/Firmenstempel

Anmeldebestätigung, Rechnung und Zugangslink:

Nach Ihrer Buchung erhalten Sie die Anmeldebestätigung sowie die elektronische Rechnung per E-Mail. Nach Begleichung des Rechnungsbetrages wird Ihnen der Zugangslink sowie technische Hinweise zur Nutzung der Online-Seminar-Software per E-Mail übermittelt.

Die Teilnahmebedingungen entnehmen Sie bitte unserer Internetseite:

www.akademie-der-zeitarbeit.de

Mit dieser Unterschrift erkennen wir die Teilnahmebedingungen an.

Inhalt/Programm

Dauer ca. 390 min.

- Die innere Haltung entscheidet über Ihre Verhandlungsstärke
- Verhandlungen professionell vorbereiten
- Standardpreise sind Schnee von gestern – Mehr Mut zur individuellen Preisgestaltung
- Wann setze ich welche Verhandlungstaktik ein?
- Unterschiedliche Verhandlungstechniken kennen und sicher anwenden
- „Zu teuer“ – Das „Machtspiel“ beginnt – Souveräner Umgang mit Einwänden
- Verhandlungsmasse gezielt einsetzen – Was geht noch, außer an der Preisschraube zu drehen?
- Einkaufsargumente vs. Verkaufsargumente – Der Kunde ist ausschließlich an seinem Nutzen interessiert
- Wie finde ich die richtigen Argumente für den Kunden und wie setze ich diese einfach und gekonnt ein?
- Abschlusstechniken – Sie führen den Kunden sicher zum Abschluss

WICHTIGER HINWEIS

Dank des Live-Online-Formats können sich Trainerin und alle Teilnehmenden audiovisuell austauschen. Bitte stellen Sie sicher, dass Sie Zugriff auf ein Mikrofon oder Telefon haben. Die Nutzung einer Webcam ist optional, wird aber für die vollständige interaktive Erfahrung sehr empfohlen.