



EdgarSchröder®

Akademie der Zeitarbeit

FORTGESCHRITTENE

» Schnellstart
zu erfolgreichem
Vertrieb! «

Stand: 07.12.2021

„Kick-Off“ für Vertriebsprofis · Ihr Erfolg für 2023

Zielsetzung

Im ersten Quartal bereits die Weichen für erfolgreichen Vertrieb zu stellen, das ist Ihr Ziel mit der Kick-Off Veranstaltung.

Immer wieder höre ich in meinen Seminaren: „Wir haben kein Auftragsproblem, sondern ein Recruiting-Thema. Das führt aktuell bei vielen Personaldienstleistern zu reduzierten Vertriebsaktivitäten mit folgeschweren mittel- und langfristigen Auswirkungen.“

Wir beschäftigen uns mit den aktuellen Herausforderungen des Marktes und den daraus resultierenden Chancen. Sie nutzen Ihre vielfältigen Möglichkeiten und sind ein souveräner Partner für Ihre Kunden. Sie arbeiten mit modernen Vertriebsstrategien, reflektieren Altbewährtes und nehmen neue Vertriebsmethoden unter die Lupe. Souveräne Preiserhöhungen fallen Ihnen leicht und Einwände sind für Sie der Beginn einer langfristigen Kundenbeziehung am Telefon und beim Besuch.

Starten Sie durch und planen Sie jetzt Ihren Erfolg für 2023!

(Weitere Informationen zu den Workshop-Inhalten entnehmen Sie bitte der Rückseite.)

Trainerin



Petra Abeln
Selbstständige Beraterin,
Trainerin und Coach

Termine

19. Januar 2023

ORT Hannover **HOTEL** Courtyard

Methoden

Ein spannender Vortrag, interessante Diskussionen und Übungen. Das Aufgreifen von Situationen aus dem Arbeitsalltag und deren Bearbeitung garantieren Ihnen Praxisnähe. Außerdem erhalten Sie ein Skript / Hand-Out.

Teilnahmegebühren

Pro Person: 690,00 €

BV-Kunden: 570,00 €

(zzgl. MwSt.)

Buchen Sie Ihr Seminar bequem auf www.akademie-der-zeitarbeit.de.

Oder Sie füllen das Formular aus und senden es per E-Mail an info@akademie-der-zeitarbeit.de bzw. per Fax an 042 74 93 15-50.

Weitere Informationen erhalten Sie unter 042 74 93 15-0.

Anmeldung

**Ja, wir melden — Teilnehmer* an für
„Kick-Off“ für Vertriebsprofis ·
Ihr Erfolg für 2023**

Termin

Veranstaltungsort

Firma/Rechnungsanschrift

Straße/Hausnummer

PLZ/Ort

Name/Vorname

Name weiterer Teilnehmer

Name weiterer Teilnehmer

Telefon

E-Mail

Beratungsvertrag-Kunde **Seminar-Kunde** **Neukunde**

Datum/Unterschrift/Firmenstempel

Anmeldebestätigung und Rechnung:

Nach Ihrer verbindlichen Anmeldung erhalten Sie umgehend die Eingangsbestätigung. Kurz vor Seminarbeginn übersenden wir Ihnen die Anmeldebestätigung, die Wegbeschreibung zum Veranstaltungsort und die Rechnung. Die Teilnahmebedingungen entnehmen Sie bitte unserer Internetseite:

www.akademie-der-zeitarbeit.de

Mit dieser Unterschrift erkennen wir die Teilnahmebedingungen an.

* Wir können jederzeit ohne zusätzliche Kosten einen Ersatzteilnehmer benennen.

Inhalt/Programm

BEGINN 09:30 Uhr ENDE 17:00 Uhr

- **Marktanalyse – Herausforderungen des Marktes als Chance nutzen**
- **Vertriebsstrategien – Mehr in Möglichkeiten als Notwendigkeiten denken und das Geschäft erfolgreich ausbauen**
- **Neue Vertriebswege für eine zeitgemäße Kundenansprache nutzen**
- **Wer will ich sein? Berater oder Verkäufer – Was macht den Unterschied?**
- **Gesprächseinstiege modern, individuell und überzeugend gestalten – „Ich habe Ihre Stellenanzeige gesehen, ist es sicher nicht“.**
- **Standardaufhänger der Branche kennen und vermeiden**
- **Auf den Punkt kommen – Worum geht es eigentlich bei dem Gespräch? Die ersten Sätze sind für den weiteren Gesprächsverlauf entscheidend.**
- **Dem Gespräch eine Struktur geben – Ob am Telefon oder beim Besuch Gespräche brauchen einen „roten Faden“.**
- **Fragen sinnvoll stellen – Was kann alles gefragt werden und wie können Sie es geschickt anfangen?**
- **Preisgespräche erfolgreich führen – Preiserhöhungen 2023 sicher argumentieren**