



EdgarSchröder®

Akademie der Zeitarbeit

FÜHRUNGSKRÄFTE

» Vertrieb ankurbeln
mit frischen
Führungs-Ideen! «

Stand: 11.12.2023

☁️ ONLINE-SEMINAR:

Vertrieb erfolgreich anleiten

Zielsetzung

Neue und erfahrene Vertriebler:innen anleiten ist aktuell eine echte Herausforderung. Aufträge gab es in den letzten Jahren genug, der Engpass war eher bewerberseitig als kundenseitig.

Neukunden akquirieren, Bestandskunden betreuen und systematisch ausbauen, war häufig nicht oben auf der Prioritätenliste.

Sie möchten Ihren Vertrieb ankurbeln, suchen frische Ideen für Ihre Führung und wollen bewährte Vorgehensweisen diskutieren und auf Aktualität überprüfen?

Prima, hier ist Ihre Plattform!

Zielgruppe: Führungskräfte, die Vertriebler:innen anleiten

(Weitere Informationen zu den Workshop-Inhalten entnehmen Sie bitte der Rückseite.)

Trainerin



Katharina Bitter
Coaching und Beratung
für Führungskräfte

Termine

27. Februar 2024

UHRZEIT 09:30 – 16:30 Uhr

8. Oktober 2024

UHRZEIT 09:30 – 16:30 Uhr

Methoden

Spannende Kurzvorträge und ein interaktiver Austausch im Live-Online-Format. Außerdem erhalten Sie ein Skript mit Umsetzungshilfe.

Teilnahmegebühren

Pro Person: 810,00 €
BV-Kunden: 690,00 €

(zzgl. MwSt.)

Buchen Sie Ihr Seminar bequem auf www.akademie-der-zeitarbeit.de.

Oder Sie füllen das Formular aus und senden es per E-Mail an info@akademie-der-zeitarbeit.de bzw. per Fax an 042 74 93 15-50.

Weitere Informationen erhalten Sie unter 042 74 93 15-0.

Anmeldung

Ja, wir melden ___ Teilnehmer* an für Vertrieb erfolgreich anleiten (Online-Seminar)

Termin

Veranstaltungsort

Firma/Rechnungsanschrift

Straße/Hausnummer

PLZ/Ort

Name/Vorname

Name weiterer Teilnehmer

Name weiterer Teilnehmer

Telefon

E-Mail

Beratungsvertrag-Kunde **Seminar-Kunde** **Neukunde**

Datum/Unterschrift/Firmenstempel

Anmeldebestätigung, Rechnung und Zugangslink:

Nach Ihrer Buchung erhalten Sie die Anmeldebestätigung sowie die elektronische Rechnung per E-Mail. Nach Begleichung des Rechnungsbetrages wird Ihnen einen Tag vor Seminarbeginn der Zugangslink sowie technische Hinweise zur Nutzung der Online-Seminar-Software per E-Mail übermittelt.

Die Teilnahmebedingungen entnehmen Sie bitte unserer Internetseite:

www.akademie-der-zeitarbeit.de

Mit dieser Unterschrift erkennen wir die Teilnahmebedingungen an.

Inhalt/Programm

Dauer ca. 420 min.

- **3 Tools für Führungskräfte, um Vertrieb in Schwung zu bringen**
- **Führen über Ziele mit einem alternativen Ansatz OKR (Objective Key Results)**
- **Agiles Arbeiten im Vertrieb. Vor- und Nachteile agiler Arbeitsweise**
- **Mindset und Vertrieb – Leistungsgedanke und positive Arbeitsatmosphäre**
- **Der Weg zum selbstorganisierten Vertriebsteam**
- **Der Business Kompass – erfolgreicher Vertrieb braucht Struktur**