



EdgarSchröder®

Akademie der Zeitarbeit

EINSTEIGER
FORTGESCHRITTENE

» **Billig kann jeder –
Preisverhandlungen
meistern und höhere
Margen sichern!** «

Stand: 23.04.2024

 LIVE-ONLINE-SEMINAR:

Erfolgreiche Preisverhandlungen – der Weg zu höheren Margen

Zielsetzung

Preisgespräche sind eine Herausforderung für viele Verkäufer. Kundenbehauptungen wie „Sie sind zu teuer“ oder „Ich habe günstigere Angebote“ führen oft zu vorzeitigen Preisreduktionen. Angesichts steigender Kosten und der zunehmenden Herausforderungen am Bewerbermarkt ist das jedoch keine empfehlenswerte Strategie. Dieses Seminar zielt darauf ab, Ihre Verhandlungsposition zu stärken und Ihre Verhandlungskompetenzen zu optimieren. Ihre innere Haltung zu höheren Preisen, kombiniert mit verkäuferischem Können, entscheidet über höhere Margen. Selbstbewusste Preisverhandlungen bei Neukunden und überzeugende Preisanpassungsgespräche bei Bestandskunden stehen im Mittelpunkt.

Erfahren Sie, wie Sie Preise verkaufen, ohne sich für die eigene Kalkulation zu rechtfertigen, und welche Preisargumente den Kunden überzeugen. Zusammen mit der Trainerin behandeln Sie verschiedene Verhandlungstaktiken und schauen sich an, wann Sie diese anwenden. Seien Sie Teil eines spannenden Austauschs und gewinnen Sie mehr Selbstbewusstsein und Freude am Verhandeln.

(Weitere Informationen zu den Workshop-Inhalten entnehmen Sie bitte der Rückseite.)

Trainerin



Petra Abeln
Selbstständige Beraterin,
Trainerin und Coach

Termine

5. Juni 2024

UHRZEIT 09:00–16:00 Uhr

Methoden

Ein spannender Vortrag und interessante Diskussionen. Das Aufgreifen von Situationen aus dem Arbeitsalltag und deren Bearbeitung garantieren Ihnen Praxisnähe. Außerdem erhalten Sie ein Skript / Hand-Out.

Teilnahmegebühren

Pro Person: 610,00 €
BV-Kunden: 490,00 €

(zzgl. MwSt.)

Buchen Sie Ihr Seminar bequem auf www.akademie-der-zeitarbeit.de.

Oder Sie füllen das Formular aus und senden es per E-Mail an info@akademie-der-zeitarbeit.de bzw. per Fax an 042 74 93 15-50.

Weitere Informationen erhalten Sie unter 042 74 93 15-0.

Anmeldung

**Ja, wir melden — Teilnehmer* an für
Erfolgreiche Preisverhandlungen –
der Weg zu höheren Margen
(Online-Seminar)**

Termin

Firma/Rechnungsanschrift

Straße/Hausnummer

PLZ/Ort

Name/Vorname

Name weiterer Teilnehmer

Name weiterer Teilnehmer

Telefon

E-Mail

Beratungsvertrag-Kunde **Seminar-Kunde** **Neukunde**

Datum/Unterschrift/Firmenstempel

Anmeldebestätigung, Rechnung und Zuganglink:

Nach Ihrer Buchung erhalten Sie die Anmeldebestätigung sowie die elektronische Rechnung per E-Mail. Nach Begleichung des Rechnungsbetrages wird Ihnen der Zuganglink sowie technische Hinweise zur Nutzung der Online-Seminar-Software per E-Mail übermittelt.

Die Teilnahmebedingungen entnehmen Sie bitte unserer Internetseite:

www.akademie-der-zeitarbeit.de

Mit dieser Unterschrift erkennen wir die Teilnahmebedingungen an.

Inhalt/Programm

Dauer ca. 420 min.

- Die innere Haltung als Schlüssel zur Verhandlungsstärke
- Professionelle Vorbereitung von Verhandlungen
- Abschied von Standardpreisen: Mut zur individuellen Preisgestaltung
- Kluge Anwendung verschiedener Verhandlungstaktiken
- Souveräner Umgang mit Einwänden wie „Zu teuer“ – Das Machtspiel beginnt
- Gezielte Nutzung von Verhandlungsmassen
- Kundenorientierte Argumentation: Vom Verkaufszum Einkaufsargument
- Finden und geschicktes Einsetzen der richtigen Kundenargumente
- Effektive Abschlusstechniken für den sicheren Vertragsabschluss