



EdgarSchröder®

Akademie der Zeitarbeit

EINSTEIGER
FORTGESCHRITTENE

» Umsatzsteigerung
durch Personal-
vermittlung! «

Stand: 30.04.2024

☁ LIVE-ONLINE-SEMINAR:

Personalvermittlung erfolgreich verkaufen · Strategien für den modernen Personaldienstleister

Zielsetzung

Den Markt weiter ausbauen indem Sie Personalvermittlung aktiv verkaufen - das ist Ihr Ziel. Bei vielen Personaldienstleistern steht die Zeitarbeit im Vordergrund. Gleichzeitig verändern sich die Ansprüche der Kunden und Kandidaten an moderne HR-Dienstleistung, sodass das Thema Personalvermittlung für viele Personaldienstleister einen immer höheren Stellenwert bekommt. Personalvermittlung sollte somit zum Kerngeschäft dazugehören und nicht dem Zufall überlassen werden.

Erfahren Sie in diesem Seminar, wie Sie Personalvermittlung aktiv in Ihr Kerngeschäft integrieren und somit Ihre Marktpräsenz ausbauen. Von der Marktanalyse über strategisches Vorgehen im Vertrieb bis hin zu gezielten Fragen und Gesprächsaufhängern in der Personalvermittlung – wir decken alle Aspekte ab. Lernen Sie, wie Sie mit strukturierten Fragen die Qualität Ihrer Gespräche erhöhen, Unterlagen professionell aufbereiten und in der Personalvermittlung selbstbewusst hohe Honorare argumentieren.

Nutzen Sie dieses Seminar, um erfolgreich in einem immer enger werdenden Kandidatenmarkt zu agieren und Ihr Geschäftsfeld zu erweitern!

(Weitere Informationen zu den Workshop-Inhalten entnehmen Sie bitte der Rückseite.)

Trainerin



Petra Abeln
Selbstständige Beraterin,
Trainerin und Coach

Termine

11. April 2024

UHRZEIT 09:00 – 16:00 Uhr

26. September 2024

UHRZEIT 09:00 – 16:00 Uhr

Methoden

Ein spannender Vortrag, interessante Diskussionen sowie ein interaktiver Austausch vermitteln Ihnen die neuesten Informationen. Außerdem erhalten Sie ein Skript mit Fragenkatalog für professionelle Bewerbungsgespräche.

Teilnahmegebühren

Pro Person: 610,00 €
BV-Kunden: 490,00 €

(zzgl. MwSt.)

Buchen Sie Ihr Seminar bequem auf www.akademie-der-zeitarbeit.de.

Oder Sie füllen das Formular aus und senden es per E-Mail an info@akademie-der-zeitarbeit.de bzw. per Fax an 042 74 93 15-50.

Weitere Informationen erhalten Sie unter 042 74 93 15-0.

Anmeldung

Ja, wir melden ___ Teilnehmer* an für Personalvermittlung erfolgreich verkaufen · Strategien für den modernen Personaldienstleister (Online-Seminar)

Termin

Veranstaltungsort

Firma/Rechnungsanschrift

Straße/Hausnummer

PLZ/Ort

Name/Vorname

Name weiterer Teilnehmer

Name weiterer Teilnehmer

Telefon

E-Mail

Beratungsvertrag-Kunde **Seminar-Kunde** **Neukunde**

Datum/Unterschrift/Firmenstempel

Anmeldebestätigung, Rechnung und Zuganglink:

Nach Ihrer Buchung erhalten Sie die Anmeldebestätigung sowie die elektronische Rechnung per E-Mail. Nach Begleichung des Rechnungsbetrages wird Ihnen der Zuganglink sowie technische Hinweise zur Nutzung der Online-Seminar-Software per E-Mail übermittelt.

Die Teilnahmebedingungen entnehmen Sie bitte unserer Internetseite:

www.akademie-der-zeitarbeit.de

Mit dieser Unterschrift erkennen wir die Teilnahmebedingungen an.

Inhalt/Programm

Dauer ca. 420 min.

- **Marktanalyse – Welche Branchen sind interessant?**
- **Strategisches Vorgehen im Vertrieb – Den Markt professionell erobern**
- **Neue Wege bei der Kundenansprache – Zeitgemäße Vertriebsmaßnahmen und individuelle Kundengespräche**
- **Gezielte Fragen und Gesprächsaufhänger in der Personalvermittlung – So kommen Sie ins Gespräch**
- **Professioneller Umgang mit Kandidaten – Mit strukturierten Fragen mehr vom Kandidaten erfahren und die Qualität der Gespräche erhöhen**
- **Professionelle Aufbereitung der Unterlagen – Ansprechende Layouts**
- **Vertrags- und Honorarregelungen – Recht und Gesetz**
- **Kalkulation und Argumentation in der Personalvermittlung – Selbstbewusst hohe Honorare argumentieren**