



EdgarSchröder®

Akademie der Zeitarbeit

FÜHRUNGSKRÄFTE
FORTGESCHRITTENE

» Durchstarten im
Vertrieb – Stark, Selbst-
bewusst, Erfolgreich! «

Stand: 30.04.2024

☁ LIVE-ONLINE-SEMINAR:

Ein Update für Vertriebsprofis – mehr Power für Ihren Erfolg

Zielsetzung

Für Fach- und Führungskräfte in der Personaldienstleistungsbranche, die im Verkauf durch eine moderne und selbstbewusste Präsenz überzeugen wollen. Wir beschäftigen uns mit den aktuellen Herausforderungen des Marktes und den daraus resultierenden Chancen. Entdecken Sie, wie neueste Erkenntnisse der Verkaufspsychologie Ihr Auftreten optimieren und Ihre Überzeugungskraft stärken. Wir reflektieren Altbewährtes und nehmen neue Vertriebsstrategien unter die Lupe. Sie lernen, Kundenpotenziale durch umfassende Analyse zu nutzen, Leistungen in kundenorientierte Vorteile zu verwandeln und Bestandskunden strategisch auszubauen.

(Weitere Informationen zu den Workshop-Inhalten entnehmen Sie bitte der Rückseite.)

Trainerin



Petra Abeln
Selbstständige Beraterin,
Trainerin und Coach

Termine

8. Februar 2024

UHRZEIT 09:00 – 16:00 Uhr

17. September 2024

UHRZEIT 09:00 – 16:00 Uhr

Methoden

Spannende Kurzvorträge und ein interaktiver Austausch im Live-Online-Format. Außerdem erhalten Sie ein Skript mit Checklisten als Umsetzungshilfe.

Teilnahmegebühren

Pro Person: 610,00 €
BV-Kunden: 490,00 €

(zzgl. MwSt.)

Buchen Sie Ihr Seminar bequem auf www.akademie-der-zeitarbeit.de.

Oder Sie füllen das Formular aus und senden es per E-Mail an info@akademie-der-zeitarbeit.de bzw. per Fax an 042 74 93 15-50.

Weitere Informationen erhalten Sie unter 042 74 93 15-0.

Anmeldung

Ja, wir melden — Teilnehmer* an für Ein Update für Vertriebsprofis – mehr Power für Ihren Erfolg (Online-Seminar)

Termin

Firma/Rechnungsanschrift

Straße/Hausnummer

PLZ/Ort

Name/Vorname

Name weiterer Teilnehmer

Name weiterer Teilnehmer

Telefon

E-Mail

Beratungsvertrag-Kunde **Seminar-Kunde** **Neukunde**

Datum/Unterschrift/Firmenstempel

Anmeldebestätigung, Rechnung und Zugangslink:

Nach Ihrer Buchung erhalten Sie die Anmeldebestätigung sowie die elektronische Rechnung per E-Mail. Nach Begleichung des Rechnungsbetrages wird Ihnen der Zugangslink sowie technische Hinweise zur Nutzung der Online-Seminar-Software per E-Mail übermittelt.

Die Teilnahmebedingungen entnehmen Sie bitte unserer Internetseite:

www.akademie-der-zeitarbeit.de

Mit dieser Unterschrift erkennen wir die Teilnahmebedingungen an.

Inhalt/Programm

Dauer ca. 420 min.

- **Verkaufpsychologie kompakt**
 - Kaufentscheidungen verstehen und beeinflussen
 - Gemeinsame Wellenlänge mit dem Kunden finden
- **Effektiver Vertrieb**
 - Innovative Strategien und zeitgemäße Kundenakquise
 - Strukturierung des Vertriebs für planbaren Erfolg
 - Erfolgreich Wettbewerbskunden gewinnen durch gezielte Kontaktketten
- **Telefonakquisition mit Pfiff**
 - Individuelle Gesprächseinstiege – weg vom Standard
 - Gezielte Fragen für besseres Kundenverständnis
 - Souveräner Umgang mit Einwänden
- **Kundenbindungsmanagement – Bestandskunden ausbauen**
 - Phasen im Kundenbeziehungszyklus – Maximales Umsatzvolumen erreichen
 - Wie gut kenne ich meine Kunden? – Alle wichtigen Details kennen und nutzen
 - Schwierige Gespräche souverän führen – Preis-anpassungen und Reklamationen gehören dazu
 - Jahresstrategiegespräche – Checklisten für den Ausbau von BK