



» Gemeinsam stark durch die Krise «

ONLINE-SEMINAR:

Preisgespräche in Krisenzeiten

Stand: 03.12.2020

Zielsetzung

Kunden nutzen Krisen zum „Pokern“.

„Uns geht es schlecht.“ Diese Aussage hören Verkäufer aktuell regelmäßig von ihren Kunden. Und stets werden sie mit der Forderung konfrontiert: „Ihr müsst’ uns mit dem Preis entgegen kommen, sonst“ Mit entsprechend niedrigen Erwartungen gehen Verkäufer zur Zeit in Vertragsverhandlungen und werden demzufolge von Einkäufern schnell unter Druck gesetzt – wenn sie nicht ausreichend vorbereitet sind.

Von Krisen wie der aktuellen werden nicht alle Branchen mit gleicher Intensität erfasst. Umso wichtiger ist es, seinen Markt genau zu analysieren, die eigenen Alternativen zu kennen um somit Preisgespräche solide vorbereitet und differenziert führen zu können.

IHR NUTZEN:

- Mehr Sicherheit und selbstbewusstes Auftreten – Der starke Partner gerade auch in schwierigen Zeiten
- Mit Empathie und kundenorientierter Ansprache den Kunden für sich gewinnen – Auch wenn Sie nicht der günstigste Anbieter sind
- Unterschiedliche Verhandlungstaktiken sicher anwenden – Nicht jeder Kunde ist gleich
- Win-Win-Situationen schaffen – Strategisches Vorgehen für zukünftige Kundenbindung

(Weitere Informationen zu den Workshop-Inhalten entnehmen Sie bitte der Rückseite.)

Trainerin



Petra Abeln
Selbstständige Beraterin,
Trainerin und Coach

Termine

23. Februar 2021

UHRZEIT 14:30 – 15:30 Uhr

24. Februar 2021

UHRZEIT 10:30 – 11:30 Uhr

Methoden

Ein spannender Vortrag und eine interessante Präsentation mit Kurzumfragen zu aktuellen Praxis-Beispielen vermitteln Ihnen die neuesten Informationen. Zudem erhalten Sie als Nachschlagewerk die Präsentation in elektronischer Form per E-Mail.

Teilnahmegebühren

Pro Person: 96,00 €
BV-Kunden: 78,00 €

(zzgl. MwSt.)



Buchen Sie Ihr Seminar bequem auf www.akademie-der-zeitarbeit.de.

Oder Sie füllen das Formular aus und senden es per E-Mail an info@akademie-der-zeitarbeit.de bzw. per Fax an 042 74 93 15-50.

Weitere Informationen erhalten Sie unter 042 74 93 15-0.

Anmeldung

Ja, wir melden ___ Teilnehmer* an für Preisgespräche in Krisenzeiten (Online-Seminar)

Termin

Firma/Rechnungsanschrift

Straße/Hausnummer

PLZ/Ort

Name/Vorname

Name weiterer Teilnehmer

Name weiterer Teilnehmer

Telefon

E-Mail

Beratungsvertrag-Kunde **Seminar-Kunde** **Neukunde**

Datum/Unterschrift/Firmenstempel

Anmeldebestätigung, Rechnung und Zugangslink:

Nach Ihrer Buchung erhalten Sie die Anmeldebestätigung sowie die elektronische Rechnung per E-Mail. Nach Begleichung des Rechnungsbetrages wird Ihnen der Zugangslink sowie technische Hinweise zur Nutzung der Online-Seminar-Software per E-Mail übermittelt.

Die Teilnahmebedingungen entnehmen Sie bitte unserer Internetseite:

www.akademie-der-zeitarbeit.de

Mit dieser Unterschrift erkennen wir die Teilnahmebedingungen an.

Inhalt/Programm

Dauer ca. 60 min.

- **Kundenorientierte Ansprache von der ersten Minute an**
- **Solide Vorbereitung – Was gehört dazu?**
- **Große Verhandlungsmasse schaffen**
- **Unterschiedliche Verhandlungsphasen kennen und einsetzen**