

» Mit Vorbereitung und Kompetenz zum Erfolg! «

ONLINE-SEMINAR:

Erfolgreicher Einstieg in Vertrieb und Telefonakquise • Modul 1 + 2

Stand: 10.02.2021

Zielsetzung

Hier lernen Sie in einer Gruppe von maximal 10 Teilnehmern erfolgreiche Vertriebs-Telefonate zu führen und Kunden wirklich zu gewinnen. Durch die Begrenzung der Teilnehmerzahl und Anwendung des Live-Online-Ansatzes mit audiovisuellem Austausch aller Beteiligten gestaltet sich dieses Online-Training sehr individuell und interaktiv.

Sie erfahren, wie der Einstieg leicht gelingt und Sie strukturiert an Ihre Vertriebsaufgabe herangehen. Der Schwerpunkt liegt auf der effizienten Vorbereitung und kompetenten Durchführung eines erfolgreichen Verkaufsgesprächs sowohl am Telefon als auch im Terminbesuch.

Kunden- und lösungsorientierte Gespräche sowie eine sichere Vorteil-Nutzen-Argumentation machen Sie zu einem kompetenten Berater und Partner für die Kunden. Ihr souveräner Umgang mit Einwänden macht Spaß und sichert Ihnen einen erfolgreichen Abschluss.

Wir laden Sie auf eine spannende Reise in die Akquisewelt ein. Ein Werkzeugkoffer aus über 20 Jahren Vertrieb, die Essenz aus vielen Trainings und Live-Telefonaten.

(Weitere Informationen zu den Workshop-Inhalten entnehmen Sie bitte der Rückseite.)

Trainerin



Petra Abeln
 Selbstständige Beraterin,
 Trainerin und Coach

Termine

MODUL 1

2. März 2021

UHRZEIT 10:00 – 13:15 Uhr

MODUL 2

3. März 2021

UHRZEIT 10:00 – 13:15 Uhr

Methoden

Spannende Kurzvorträge und ein interaktiver Austausch im Live-Online-Format mit Sprach-Chat über Mikrofon/Telefon und (optional) Livebild über Webcam. Außerdem erhalten Sie ein Skript mit Umsetzungshilfe als PDF zum Download!

Teilnahmegebühren

Pro Person: 490,00 €
BV-Kunden: 380,00 €

(zzgl. MwSt.)

Buchen Sie Ihr Seminar bequem auf www.akademie-der-zeitarbeit.de.

Oder Sie füllen das Formular aus und senden es per E-Mail an info@akademie-der-zeitarbeit.de bzw. per Fax an 042 74 93 15-50.

Weitere Informationen erhalten Sie unter 042 74 93 15-0.

Anmeldung

**Ja, wir melden ___ Teilnehmer* an für
Erfolgreicher Einstieg in Vertrieb
und Telefonakquise · Modul 1 + 2
(Online-Seminar)**

Termin _____

Firma/Rechnungsanschrift

Straße/Hausnummer

PLZ/Ort

Name/Vorname

Name weiterer Teilnehmer

Name weiterer Teilnehmer

Telefon

E-Mail

Beratungsvertrag-Kunde **Seminar-Kunde** **Neukunde**

Datum/Unterschrift/Firmenstempel

Anmeldebestätigung, Rechnung und Zugangslink:

Nach Ihrer Buchung erhalten Sie die Anmeldebestätigung sowie die elektronische Rechnung per E-Mail. Nach Begleichung des Rechnungsbetrages wird Ihnen der Zugangslink sowie technische Hinweise zur Nutzung der Online-Seminar-Software per E-Mail übermittelt.

Die Teilnahmebedingungen entnehmen Sie bitte unserer Internetseite:

www.akademie-der-zeitarbeit.de

Mit dieser Unterschrift erkennen wir die Teilnahmebedingungen an.

Inhalt/Programm

Dauer ca. 2 × 195 min.

MODUL 1

- Die eigene Motivation und Einstellung zum Vertrieb
- Effiziente Vorbereitung – Wertvolle Zeit sparen
- Wie viel Vertrieb ist nötig? – Kennzahlen im Vertrieb
- Die Vielfalt der Gesprächsaufhänger – Worauf muss geachtet werden?
- Professioneller Gesprächseinstieg – So gelingt er leicht
- Weg von der Bedarfsabfrage – Wichtige Kommunikations- und Fragetechniken
- Einwänden mit Biss und Charme sicher begegnen – So macht Vertrieb Spaß!

MODUL 2

- Vorteil-Nutzen-Argumentation – Den Kunden begeistern und gewinnen
- Berater und Partner auf Augenhöhe – Kundenorientierte Ansprache
- Wie bekomme ich einen Termin beim Kunden? – Termine sicher argumentieren
- Dem Termingespräch eine Struktur geben von A bis Z

WICHTIGER HINWEIS

Dank des Live-Online-Formats können sich Trainerin und alle Teilnehmenden audiovisuell austauschen. Bitte stellen Sie sicher, dass Sie Zugriff auf ein Mikrofon oder Telefon haben. Die Nutzung einer Webcam ist optional, wird aber für die vollständige interaktive Erfahrung sehr empfohlen.