



EdgarSchröder®

Akademie der Zeitarbeit

FÜHRUNGSKRÄFTE

» Schnellstart
zu erfolgreichem
Vertrieb! «

Stand: 09.12.2021

LIVE-ONLINE-SEMINAR:

„Kick-Off“ für Vertriebsprofis · Ihr Erfolg für 2022

Zielsetzung

Im ersten Quartal bereits die Weichen für erfolgreichen Vertrieb zu stellen, das ist Ihr Ziel mit der Kick-Off Veranstaltung.

Immer wieder höre ich in meinen Seminaren: „Wir haben kein Auftragsproblem, sondern ein Recruiting-Thema.“ Das führt aktuell bei vielen Personaldienstleistern zu reduzierten Vertriebsaktivitäten mit folgeschweren mittel- und langfristigen Auswirkungen.

Wir beschäftigen uns mit den aktuellen Herausforderungen des Marktes und den daraus resultierenden Chancen. Sie nutzen Ihre vielfältigen Möglichkeiten und sind ein souveräner Partner für Ihre Kunden. Sie arbeiten mit modernen Vertriebsstrategien, reflektieren Altbewährtes und nehmen neue Vertriebsmethoden unter die Lupe. Souveräne Preiserhöhungen fallen Ihnen leicht und Einwände sind für Sie der Beginn einer langfristigen Kundenbeziehung am Telefon und beim Besuch.

Starten Sie durch und planen Sie jetzt Ihren Erfolg für 2022!

(Weitere Informationen zu den Workshop-Inhalten entnehmen Sie bitte der Rückseite.)

Trainerin



Petra Abeln
Selbstständige Beraterin,
Trainerin und Coach

Termine

19. Januar 2022

UHRZEIT 09:30 – 16:00 Uhr

Methoden

Spannende Kurzvorträge und ein interaktiver Austausch sowie Einzelübungen und Gruppenarbeiten im Live-Online-Format. Das Aufgreifen von Situationen aus dem Arbeitsalltag und deren Bearbeitung garantieren Ihnen Praxisnähe. Zudem erhalten Sie als Nachschlagewerk die Präsentation in elektronischer Form per E-Mail.

Teilnahmegebühren

Pro Person: 640,00 €
BV-Kunden: 520,00 €

(zzgl. MwSt.)

Buchen Sie Ihr Seminar bequem auf www.akademie-der-zeitarbeit.de.

Oder Sie füllen das Formular aus und senden es per E-Mail an info@akademie-der-zeitarbeit.de bzw. per Fax an 042 74 93 15-50.

Weitere Informationen erhalten Sie unter 042 74 93 15-0.

Anmeldung

Ja, wir melden — Teilnehmer* an für „Kick-Off“ für Vertriebsprofis · Ihr Erfolg für 2022 (Online-Seminar)

Termin

Firma/Rechnungsanschrift

Straße/Hausnummer

PLZ/Ort

Name/Vorname

Name weiterer Teilnehmer

Name weiterer Teilnehmer

Telefon

E-Mail

Beratungsvertrag-Kunde **Seminar-Kunde** **Neukunde**

Datum/Unterschrift/Firmenstempel

Anmeldebestätigung, Rechnung und Zugangslink:

Nach Ihrer Buchung erhalten Sie die Anmeldebestätigung sowie die elektronische Rechnung per E-Mail. Nach Begleichung des Rechnungsbetrages wird Ihnen der Zugangslink sowie technische Hinweise zur Nutzung der Online-Seminar-Software per E-Mail übermittelt.

Die Teilnahmebedingungen entnehmen Sie bitte unserer Internetseite:

www.akademie-der-zeitarbeit.de

Mit dieser Unterschrift erkennen wir die Teilnahmebedingungen an.

Inhalt/Programm

Dauer ca. 390 min.

- **Marktanalyse – Herausforderungen des Marktes als Chance nutzen**
- **Vertriebsstrategien – Mehr in Möglichkeiten als Notwendigkeiten denken und das Geschäft erfolgreich ausbauen**
- **Neue Vertriebswege für eine zeitgemäße Kundenansprache nutzen**
- **Wer will ich sein? Berater oder Verkäufer – Was macht den Unterschied?**
- **Gesprächseinstiege modern, individuell und überzeugend gestalten – „Ich habe Ihre Stellenanzeige gesehen“, ist es sicher nicht.**
- **Standardaufhänger der Branche kennen und vermeiden**
- **Auf den Punkt kommen – Worum geht es eigentlich bei dem Gespräch? Die ersten Sätze sind für den weiteren Gesprächsverlauf entscheidend.**
- **Dem Gespräch eine Struktur geben – Ob am Telefon oder beim Besuch: Gespräche brauchen einen „roten Faden“.**
- **Fragen sinnvoll stellen – Was kann alles gefragt werden und wie können Sie es geschickt anfangen?**
- **Preisgespräche erfolgreich führen – Preiserhöhungen 2022 sicher argumentieren**

WICHTIGER HINWEIS

Dank des Live-Online-Formats können sich Trainerin und alle Teilnehmenden audiovisuell austauschen. Bitte stellen Sie sicher, dass Sie Zugriff auf ein Mikrofon oder Telefon haben. Die Nutzung einer Webcam ist optional, wird aber für die vollständige interaktive Erfahrung sehr empfohlen.