



EdgarSchröder®

Akademie der Zeitarbeit

UNTERNEHMER  
FÜHRUNGSKRÄFTE

» Vertrieb – proaktiv,  
erfolgreich und  
praxisnah! «

Stand: 06.12.2022

☁️ ONLINE-SEMINAR:

## Vertrieb – Praxis-Workshop

### Zielsetzung

In diesem voll interaktiven Online-Seminar lernen Sie die Beherrschung der Methoden proaktiver Vertriebsarbeit. Sie lernen wie Sie Kunden ansprechen, Bedarf erkennen, Angebote passgenau dazu anbieten und einen klar fokussierten Abschluss absichern.

Hierdurch erreichen Sie eine bessere Kundenbindung, eine höhere Abschlussquote sowie eine zudem höhere Kundenzufriedenheit mit gleichzeitig mehr erfolgreichem Folgegeschäft.

Der Referent Niels Brabandt war selbst Keynote-/Vortragsredner bei unserem ES-Unternehmerforum 2021. Sein Wissen wurde im Anschluss ganzseitig in der Frankfurter Allgemeinen Zeitung publiziert.

(Weitere Informationen zu den Workshop-Inhalten entnehmen Sie bitte der Rückseite.)

### Referent



Niels Brabandt  
Unternehmer, NB Networks

### Termine

**16. November 2023**

UHRZEIT 09:00 – 16:00 Uhr

### Methoden

Das Seminar findet voll interaktiv online statt. Statt trockener Theorie und vorgelesener Folie gibt es hier unternehmerische Praxis aus erster Hand – wissenschaftlich fundiert, praxisnah und unterhaltsam vermittelt. Alle Aspekte sowie Fälle stammen aus realen Szenarien. Sämtliche Inhalte sind garantiert sofort umsetzbar. Sie erhalten das Foto-/Flipchart-Protokoll sowie Zugang ohne Berechnung zur ansonsten kostenpflichtigen wöchentlichen Publikation des Leadership Magazin in digitaler Form.

### Teilnahmegebühren

Pro Person: 690,00 €

BV-Kunden: 570,00 €

(zzgl. MwSt.)

Buchen Sie Ihr Seminar bequem auf [www.akademie-der-zeitarbeit.de](http://www.akademie-der-zeitarbeit.de).

Oder Sie füllen das Formular aus und senden es per E-Mail an [info@akademie-der-zeitarbeit.de](mailto:info@akademie-der-zeitarbeit.de) bzw. per Fax an 042 74 93 15-50.

Weitere Informationen erhalten Sie unter 042 74 93 15-0.

## Anmeldung

**Ja, wir melden \_\_\_ Teilnehmer\* an für  
Vertrieb – Praxis-Workshop  
(Online-Seminar)**

Termin

Veranstaltungsort

Firma/Rechnungsanschrift

Straße/Hausnummer

PLZ/Ort

Name/Vorname

Name weiterer Teilnehmer

Name weiterer Teilnehmer

Telefon

E-Mail

**Beratungsvertrag-Kunde**     **Seminar-Kunde**     **Neukunde**

Datum/Unterschrift/Firmenstempel

### Anmeldebestätigung, Rechnung und Zugangslink:

Nach Ihrer Buchung erhalten Sie die Anmeldebestätigung sowie die elektronische Rechnung per E-Mail. Nach Begleichung des Rechnungsbetrages wird Ihnen der Zugangslink sowie technische Hinweise zur Nutzung der Online-Seminar-Software per E-Mail übermittelt.

Die Teilnahmebedingungen entnehmen Sie bitte unserer Internetseite:

[www.akademie-der-zeitarbeit.de](http://www.akademie-der-zeitarbeit.de)

Mit dieser Unterschrift erkennen wir die Teilnahmebedingungen an.

## Inhalt/Programm

Dauer ca. 420 min.

- **Vertrieb in Theorie und Praxis**
- **Proaktive Vertriebsansätze praxisnah umsetzen**
- **Kundensegmentierung und -analyse**
- **Ansprache von potentiellen Kunden, Akquise, Bedarfserkennung**
- **Generierung und Ausbau von Kundenbedürfnissen**
- **Angebote, Vorteils- und Nutzenargumentation, Abschlusstechniken**
- **Praxisfälle / Best Practices**