

UNTERNEHMER

FÜHRUNGSKRÄFTE

» Essenziell für gute Margen und Wettbewerbsfähigkeit! «



Faktor 2.0 · Kalkulation des Stunden-Verrechnungssatzes

Stand: 13.04.2021

Zielsetzung

Das Seminar richtet sich an alle Entscheidungsträger der Personaldienstleistungsbranche. Im zentralen Mittelpunkt steht die Darstellung der Berechnung der Preisuntergrenze (Verrechnungssatz) anhand diverser Beispielrechnungen. Die Basics für Ergebnisrechnung, Rohmarge und Deckungsbeitrag werden als bekannt vorausgesetzt. Zielsetzung neben der Berechnung des Mindestverrechnungssatzes ist die Beleuchtung der Auswirkungen verschiedener Einflussfaktoren im Bereich der Mitarbeiter- und Verwaltungskosten (Löhne, Sozialversicherung, Unproduktivität, Arbeitszeit) oder vertraglicher Zugeständnisse an Kunden. Insbesondere auf die Preiserhöhungen durch die neuen Tarifabschlüsse wird konkret eingegangen.

Zusätzlich gilt es zu überprüfen, inwieweit die Kostenstruktur bzw. der errechnete Mindestverrechnungssatz dem Marktpreis entspricht und welche Veränderungen die Wettbewerbsfähigkeit erhalten können. Nach der Teilnahme werden Sie als Entscheidungsträger den Verhandlungsspielraum für angehende Preisgespräche mit Ihren Kunden sicher justieren können. Sie erkennen, inwieweit bestimmte Kennzahlen ggf. neu bewertet werden müssen, um weiter dauerhaft zufriedenstellende bis gute Margen zu verzeichnen.

(Weitere Informationen zu den Workshop-Inhalten entnehmen Sie bitte der Rückseite.)

Referent



Holger Gawlik
Fachberater
ES Edgar Schröder GmbH

Termine

17. März 2021

ORT Köln HOTEL Leonardo

8. Juni 2021

ORT Hannover HOTEL Marriott am Maschsee

3. November 2021

ORT Fulda HOTEL Platzhirsch

Methoden

Spannende Vorträge und eine interessante Präsentation – in Kombination mit aus der Diskussion heraus entwickelten praxisnahen Fallbeispielen mit händischer Errechnung einiger Beispiele in Gruppenarbeit – vermitteln Ihnen die relevanten Kennzahlen. Außerdem erhalten Sie umfangreiche Seminarunterlagen. **Bitte bringen Sie einen Taschenrechner mit!**

Teilnahmegebühren

Pro Person: 520,00 €
BV- und zvoove-
Kunden: 410,00 €
(zzgl. MwSt.)

Kombi-Angebot

Preise selbstbewusst
verhandeln
**+ PLUS +
Faktor 2.0**

17. + 18. März 2021

8. + 9. Juni 2021

3. + 4. November 2021

Teilnahmegebühren

Pro Person: 930,00 €
BV- u. zvoove-
Kunden: 720,00 €
(zzgl. MwSt.)

Das Seminar „Erfolgreiche Preisgespräche“ des Kombi-Angebotes findet einen Tag **nach** diesem Seminar statt!



Buchen Sie Ihr Seminar bequem auf www.akademie-der-zeitarbeit.de.

Oder Sie füllen das Formular aus und senden es per E-Mail an info@akademie-der-zeitarbeit.de bzw. per Fax an 042 74 93 15-50.

Weitere Informationen erhalten Sie unter 042 74 93 15-0.

Anmeldung

Ja, wir melden ___ Teilnehmer* an für Faktor 2.0 · Kalkulation des Stunden-Verrechnungssatzes

Termin

Veranstaltungsort

Ja, wir melden ___ Teilnehmer* an für das Kombiangebot Faktor 2.0 und Preise selbstbewusst verhandeln

Termin

Veranstaltungsort

Firma/Rechnungsanschrift

Straße/Hausnummer

PLZ/Ort

Name/Vorname

Name weiterer Teilnehmer

Name weiterer Teilnehmer

Telefon

E-Mail

Beratungsvertrag-Kunde **Seminar-Kunde** **Neukunde**

zvoove-Kunde

Datum/Unterschrift/Firmenstempel

Anmeldebestätigung und Rechnung:

Nach Ihrer verbindlichen Anmeldung erhalten Sie umgehend die Eingangsbestätigung. Kurz vor Seminarbeginn übersenden wir Ihnen die Anmeldebestätigung, die Wegbeschreibung zum Veranstaltungsort und die Rechnung. Die Teilnahmebedingungen entnehmen Sie bitte unserer Internetseite:

www.akademie-der-zeitarbeit.de

Mit dieser Unterschrift erkennen wir die Teilnahmebedingungen an.

* Wir können jederzeit ohne zusätzliche Kosten einen Ersatzteilnehmer benennen.

Inhalt/Programm

- **09.00 Uhr**
 - Empfang, Ausgabe der Seminarunterlagen
- **09.30 Uhr**
 - Begrüßung
- **Komprimierte Einführung in die elementaren Grundlagen der Kalkulation**
- **Verwaltungskosten, Betriebsergebnis**
- **Auswirkungen von z. B. Unproduktivität und Durchschnittsberechnung bei Urlaub und Krankheit**
- **Auswirkung von Equal Pay oder Branchenzuschlag auf die Urlaubs- und Krankendurchschnittsberechnung nach Tarifvertrag**
- **Fallstricke bei Kosten von hausinternen Fahrdienst**
- **Sonderfälle: Faktura nach Stückzahlen, Übungsaufgaben mit „Collis“**
- **Rahmenvertragsmanagement**
- **Bonus Management und deren Auswirkungen auf die BWA**
- **Chancen und Risiken der Faktorkalkulation**
- **Optionen zur Beibehaltung der festgelegten Margen, um die Wettbewerbsfähigkeit sicherzustellen**
- **Fitnessplan für die Niederlassung**
- **Selbstständige Beispielrechnungen und Musterbeispiele – bitte denken Sie an Ihren Taschenrechner**
- **17.00 Uhr**
 - Veranstaltungsende
- **Hinweis/Klarstellung:**

Es werden keine Verhandlungswerkzeuge für Preisgespräche mit den Kunden vermittelt. Dafür bieten wir das Seminar **Preise selbstbewusst verhandeln** mit der Trainerin Petra Abeln an, das auch als Kombiangebot zusammen mit diesem Seminar gebucht werden kann.