



EdgarSchröder®

Akademie der Zeitarbeit

UNTERNEHMER  
FÜHRUNGSKRÄFTE

» Verhandlungen führen  
und nachhaltig für sich  
entscheiden! «

Stand: 06.12.2022

☁️ ONLINE-SEMINAR:

## Verhandlungen führen und gewinnen – Praxis-Workshop

### Zielsetzung

In diesem voll interaktiven Online-Seminar lernen Sie die Beherrschung der Methoden zur erfolgreichen Verhandlungsführung. Sie lernen klare Strategien und Handlungsweisen, um sich erfolgreich sowie nachhaltig durchsetzen zu können. Sie lernen zudem, wie Sie Methoden der Gegenseite erkennen und für sich nutzen können.

Erreichen Sie dadurch bessere Verhandlungsergebnisse, eine nachhaltige Kundenbeziehung auf Augenhöhe und selbstverständlich eine bessere Ausgangs- sowie Ertragslage für die Zukunft.

Der Referent Niels Brabandt war selbst Keynote-/Vortragsredner bei unserem ES-Unternehmerforum 2021. Sein Wissen wurde im Anschluss ganzseitig in der Frankfurter Allgemeinen Zeitung publiziert.

(Weitere Informationen zu den Workshop-Inhalten entnehmen Sie bitte der Rückseite.)

### Referent



**Niels Brabandt**  
Unternehmer, NB Networks

### Termine

**30. November 2023**

**UHRZEIT** 09:00 – 16:00 Uhr

### Methoden

Das Seminar findet voll interaktiv online statt. Statt trockener Theorie und vorgelesener Folie gibt es hier unternehmerische Praxis aus erster Hand – wissenschaftlich fundiert, praxisnah und unterhaltsam vermittelt. Alle Aspekte sowie Fälle stammen aus realen Szenarien. Sämtliche Inhalte sind garantiert sofort umsetzbar. Sie erhalten das Foto-/Flipchart-Protokoll sowie Zugang ohne Berechnung zur ansonsten kostenpflichtigen wöchentlichen Publikation des Leadership Magazin in digitaler Form.

### Teilnahmegebühren

**Pro Person: 690,00 €**

**BV-Kunden: 570,00 €**

(zzgl. MwSt.)

Buchen Sie Ihr Seminar bequem auf [www.akademie-der-zeitarbeit.de](http://www.akademie-der-zeitarbeit.de).

Oder Sie füllen das Formular aus und senden es per E-Mail an [info@akademie-der-zeitarbeit.de](mailto:info@akademie-der-zeitarbeit.de) bzw. per Fax an 042 74 93 15-50.

Weitere Informationen erhalten Sie unter 042 74 93 15-0.

## Anmeldung

**Ja, wir melden \_\_\_ Teilnehmer\* an für Verhandlungen führen und gewinnen – Praxis-Workshop (Online-Seminar)**

\_\_\_\_\_ Termin

\_\_\_\_\_ Veranstaltungsort

\_\_\_\_\_ Firma/Rechnungsanschrift

\_\_\_\_\_ Straße/Hausnummer

\_\_\_\_\_ PLZ/Ort

\_\_\_\_\_ Name/Vorname

\_\_\_\_\_ Name weiterer Teilnehmer

\_\_\_\_\_ Name weiterer Teilnehmer

\_\_\_\_\_ Telefon

\_\_\_\_\_ E-Mail

**Beratungsvertrag-Kunde**     **Seminar-Kunde**     **Neukunde**

\_\_\_\_\_ Datum/Unterschrift/Firmenstempel

### Anmeldebestätigung, Rechnung und Zuganglink:

Nach Ihrer Buchung erhalten Sie die Anmeldebestätigung sowie die elektronische Rechnung per E-Mail. Nach Begleichung des Rechnungsbetrages wird Ihnen der Zuganglink sowie technische Hinweise zur Nutzung der Online-Seminar-Software per E-Mail übermittelt.

Die Teilnahmebedingungen entnehmen Sie bitte unserer Internetseite:

[www.akademie-der-zeitarbeit.de](http://www.akademie-der-zeitarbeit.de)

Mit dieser Unterschrift erkennen wir die Teilnahmebedingungen an.

## Inhalt/Programm

Dauer ca. 420 min.

- Verhandlungsführung in Theorie und Praxis
- Verhandlungsstrategie, Kommunikation, Vorgehensweise
- Kritische Momente in Verhandlungen und wie Sie jene für sich nutzen
- Fragetechnik, Verhandlungsmethoden, Vereinbarungen treffen
- Verhandlungsabschluss, Kundenbeziehung nachhaltig verbessern
- Typische Fehler und deren Vermeidung
- Praxisfälle / Best Practices