



» Das Erreichen Ihrer Ziele hängt davon ab, was SIE JETZT tun! «

ONLINE-SEMINAR:

# Vertrieb 2021 organisieren – Den Erfolg planbar machen! • Modul 1 + 2

Stand: 15.02.2021

### Zielsetzung

**Sie wollen weg vom Gießkannenprinzip – Hin zu mehr strategischem Handeln und einer effizienten Marktbearbeitung.**

In diesem Seminar erfahren Sie, wie Sie mit neuen Wegen zu mehr Neukunden kommen und bestehende Kundenkontakte erfolgreich weiter ausbauen. Sie definieren Zielkunden mittels einer Potentialanalyse und entwickeln strategische Kontaktketten mit denen Sie Wettbewerbskunden „knacken“. Ein gelungenes Zeitmanagement sorgt für mehr Effizienz. Durch vorausschauende Planung können Sie schnell auf veränderte Situationen reagieren und geeignete Maßnahmen ergreifen – Sie machen Ihren Erfolg planbar!

**Durch eine Begrenzung der Teilnehmerzahl auf maximal 10 Teilnehmer und Anwendung des Live-Online-Ansatzes mit audiovisuellem Austausch aller Beteiligten gestaltet sich dieses Online-Training sehr individuell und interaktiv.**

(Weitere Informationen zu den Workshop-Inhalten entnehmen Sie bitte der Rückseite.)

### Trainerin



**Petra Abeln**  
Selbstständige Beraterin,  
Trainerin und Coach

### Termine

**MODUL 1**

**16. März 2021**

**UHRZEIT** 10:00 – 13:15 Uhr

**MODUL 2**

**17. März 2021**

**UHRZEIT** 10:00 – 13:15 Uhr

### Methoden

Spannende Kurzvorträge und ein interaktiver Austausch im Live-Online-Format mit Sprach-Chat über Mikrofon/Telefon und (optional) Livebild über Webcam. Außerdem erhalten Sie ein Skript mit Umsetzungshilfe als PDF zum Download!

### Teilnahmegebühren

**Pro Person: 490,00 €**  
**BV-Kunden: 380,00 €**

(zzgl. MwSt.)



Buchen Sie Ihr Seminar bequem auf [www.akademie-der-zeitarbeit.de](http://www.akademie-der-zeitarbeit.de).

Oder Sie füllen das Formular aus und senden es per E-Mail an [info@akademie-der-zeitarbeit.de](mailto:info@akademie-der-zeitarbeit.de) bzw. per Fax an 042 74 93 15-50.

Weitere Informationen erhalten Sie unter 042 74 93 15-0.

### Anmeldung

**Ja, wir melden \_\_\_ Teilnehmer\* an für Vertrieb 2021 organisieren – Den Erfolg planbar machen! · Modul 1 + 2 (Online-Seminar)**

Termin \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_  
Firma/Rechnungsanschrift

\_\_\_\_\_  
Straße/Hausnummer

\_\_\_\_\_  
PLZ/Ort

\_\_\_\_\_  
Name/Vorname

\_\_\_\_\_  
Name weiterer Teilnehmer

\_\_\_\_\_  
Name weiterer Teilnehmer

\_\_\_\_\_  
Telefon

\_\_\_\_\_  
E-Mail

**Beratungsvertrag-Kunde**     **Seminar-Kunde**     **Neukunde**

\_\_\_\_\_  
Datum/Unterschrift/Firmenstempel

#### Anmeldebestätigung, Rechnung und Zugangslink:

Nach Ihrer Buchung erhalten Sie die Anmeldebestätigung sowie die elektronische Rechnung per E-Mail. Nach Begleichung des Rechnungsbetrages wird Ihnen der Zugangslink sowie technische Hinweise zur Nutzung der Online-Seminar-Software per E-Mail übermittelt.

Die Teilnahmebedingungen entnehmen Sie bitte unserer Internetseite:

[www.akademie-der-zeitarbeit.de](http://www.akademie-der-zeitarbeit.de)

Mit dieser Unterschrift erkennen wir die Teilnahmebedingungen an.

### Inhalt/Programm

Dauer ca. 2 × 195 min.

#### MODUL 1

- Das eigene Unternehmen – Stärken und Schwächen
- Strategische Marktbearbeitung – Unterschiedliche Vertriebsstrategien
- Quantitäts- und Qualitätsziele definieren – Professionalität und Umsätze steigern
- Strukturierter Vertrieb – Zielgruppenspezifische Aktionspläne
- Neukundengewinnung – Neue Vertriebswege nutzen

#### MODUL 2

- Strategische Kontaktketten – Wettbewerbskunden „knacken“
- ABC-Analyse – Mit der 80:20-Regel mehr Effizienz erreichen
- Bestandskunden weiter ausbauen – aber richtig!
- Erfolgreiches Selbstmanagement – Methoden und Techniken

#### WICHTIGER HINWEIS

Dank des Live-Online-Formats können sich Trainerin und alle Teilnehmenden audiovisuell austauschen. Bitte stellen Sie sicher, dass Sie Zugriff auf ein Mikrofon oder Telefon haben. Die Nutzung einer Webcam ist optional, wird aber für die vollständige interaktive Erfahrung sehr empfohlen.